TAHSHR.AI

بِع أغراضك بالذكاء الاصطناعي

خلِّ ChatGPT يجهّز الإعلانات عنك

صوّر الأشياء اللي ما عاد تستخدمها، وخَلِّ ChatGPT يحدّد سعرها، يكتب الإعلانات، يجهزها لـ Facebook Marketplace، ويساعدك في التفاوض مع المشترين. أربع برومبتات مرتبة من البداية للنهاية، ومع كل خطوة وش تسوي لو تعطل.

البرومبتات الأربعة كاملة من البداية إلى البيع
تسعير أي غرض باستخدام بيانات سوق حقيقية
إعلانات جاهزة للنشر لكل قطعة
مساعدة في إنشاء الإعلانات على Facebook Marketplace
قواعد للرد على المشترين والتفاوض
حلول للمشاكل + برومبتات إضافية + ورقة غش

إصدار 2026

قبل ما تبدأ: التجهيز

البيت العادي غالبًا فيه أغراض قيمتها آلاف، لكنها مركونة بدون استخدام: إلكترونيات قديمة، ملابس، أثاث، أو جهاز رياضي صار علاقة ملابس. المشكلة مو في وجود مشتري، المشكلة في التسعير وكتابة الإعلان والنشر والرد على الناس. هذا بالضبط الجزء اللي يقدر ChatGPT يساعدك فيه.

الدليل مبني على أربع برومبتات بالترتيب. كل برومبت يعتمد على اللي قبله، لذلك استخدمها داخل نفس المحادثة من البداية للنهاية.

4	1	$0
برومبتات حتى البيع	جلسة عمل	للبداية

الخطوة 1: صوّر كل شيء تبغى تبيعه

استخدم إضاءة جيدة وخلفية بسيطة، وخذ أكثر من زاوية لكل غرض. صوّر الملصقات، اسم العلامة التجارية، رقم الموديل، وأي عيب واضح. كل ما كانت الصور أوضح، صار تحديد القطعة وتسعيرها أدق.

الخطوة 2: افتح ChatGPT، اختر Work، وارفع الصور

ارفع جميع الصور داخل محادثة جديدة واحدة، وكمل كل الخطوات داخل نفس المحادثة. بهذه الطريقة يبقى تسعير كل قطعة مرتبطًا بالإعلان والردود اللاحقة.

الخطوة 3: فعّل Web Search وتأكد من توفر المتصفح

فعّل البحث على الويب حتى يعتمد التسعير على إعلانات وعمليات بيع حديثة بدل التخمين. وفي خطوة النشر، يحتاج ChatGPT إلى القدرة على فتح متصفح والتعامل مع الموقع.

الشيء اللي يوقف أغلب الناس

الخطوتان 3 و4 تتطلبان الوصول إلى Facebook. سجّل الدخول بنفسك عندما تظهر صفحة تسجيل الدخول أو فحص الأمان، ثم قل لـ ChatGPT: "I'm logged in, keep going."

البرومبت 1: سعّر كل قطعة

بعد رفع الصور وتشغيل البحث، الصق البرومبت التالي. التفاصيل هنا مقصودة لأنها تعطيك أسعارًا أقرب للسوق بدل تقدير عام.

PROMPT 1

```
I'm selling some things around my house and I've uploaded a photo of each item. Go through every single item one at a time. For each one, use web search to check what it's actually selling for right now, then tell me: exactly what it is (brand and model if you can read it), the condition it looks to be in, what it's worth today, and a realistic price to sell it fast. Base the price on RECENT SOLD listings, not just what people are asking. Flag anything that might be worth more than it looks so I don't underprice it. Lay it all out as a simple list.
```

وش يصير بعدها؟ يمر ChatGPT على الصور قطعة قطعة، ويعطيك اسم الغرض، حالته، قيمته الحالية، وسعرًا واقعيًا للبيع السريع.

انتبه: إذا كانت الأسعار دائرية أو عامة بشكل غريب، غالبًا البحث مو شغال. فعّل البحث وقل:
"redo this using real current listings." وإذا وقف وسط مجموعة كبيرة، قل: "keep going, do the rest."

نصيحة: أقوى إشارة للسعر هي القطع التي بيعت فعليًا، مو الأسعار المعروضة فقط. أضف:
"weight the price toward recent SOLD listings on eBay".

البرومبت 2: اكتب الإعلانات

كمل في نفس المحادثة. الآن حوّل الأسعار إلى إعلانات واضحة وجاهزة للنشر، مع سعر العرض والحد الأدنى المقبول.

PROMPT 2

```
Now write me a complete, ready-to-post listing for each item. For every one give me: a title using the words buyers actually search for, a full and honest description covering condition, size or specs, and why someone would want it, and the exact price to list at with a little room to negotiate built in. Keep the tone friendly and trustworthy, and be honest about any flaws. Write each as a Facebook Marketplace listing. Also tell me the lowest price I should accept for each item, so I have my floor ready for later.
```

وش يصير بعدها؟ تحصل على عنوان يجذب البحث، وصف يجاوب أهم أسئلة المشترين، سعر العرض، والحد الأدنى اللي ما تنزل تحته.

تقدر تضيف جملة خلفية لكل قطعة، مثل: استخدام خفيف، بيت بدون تدخين، أو سبب البيع. ولو بتبيع في eBay أو Poshmark أضف: "also give me an eBay version with a keyword-rich title."

نصيحة: خل الكلمات اللي يبحث عنها المشتري في أول سطر، لأنه غالبًا يظهر قبل فتح الإعلان. اطلب: "put the most important keywords in the first sentence of each listing."

البرومبت 3: خلّه يجهّز النشر

هنا تطلب من ChatGPT فتح المتصفح وإنشاء الإعلانات داخل Facebook Marketplace باستخدام الصور والنصوص والأسعار التي جهزها.

PROMPT 3

```
Open your browser and create each of these listings on Facebook Marketplace for me, using the photos I uploaded and the titles, descriptions, and prices you just wrote. For each item, set the right category and condition, use the best photo as the cover image, and set my location to [YOUR CITY]. Show me each listing so I can confirm it before you publish, and post them one at a time.
```

وش يصير بعدها؟ يفتح المتصفح ويبدأ بإنشاء أول إعلان، ويرتب الصور والعنوان والوصف والسعر. غالبًا أول مرة تظهر صفحة تسجيل دخول أو فحص أمان، وهذا طبيعي.

إذا وقف عند تسجيل الدخول أو فحص الأمان

سجّل الدخول بنفسك، أكمل أي خطوة تحقق، ثم قل: "I'm logged in, keep going."

لو ما اشتغل بالشكل المطلوب

ما فتح متصفح: قل له "use your browser to do this" وتأكد أن ميزة التصفح أو الوكيل متاحة.

وقف داخل صفحة: اشرح له وش ظاهر على الشاشة أو قل "continue".

اختار تصنيف غلط أو ما أرفق الصور: صحح التصنيف بوضوح، وإذا لزم ارفع الصور يدويًا ثم قل له يكمل.

نصيحة: لا تنشر عشرات الإعلانات دفعة واحدة من حساب جديد. ابدأ بعدد محدود، ووزع البقية خلال اليوم.

البرومبت 4: جهّز قواعد التفاوض

الحركة الإضافية: اطلب إعداد مهمة دورية لمراجعة رسائل Marketplace وصياغة ردود تفاوضية وفق حدودك، مع إبقاء الموافقة النهائية عندك.

PROMPT 4

```
Now set up a recurring task that runs every 24 hours, checks my Facebook Marketplace messages, and replies to buyers to negotiate the best price for me. My rules: keep replies quick and friendly, hold near the list price, and never go below the floor you set for each item. Counter lowballers instead of just declining. Do NOT agree to a final sale or a meetup on your own, bring any serious buyer to me to approve first.
```

وش يصير بعدها؟ المهمة تراجع الرسائل حسب الجدول، وتقترح أو ترسل ردودًا سريعة، وتحافظ على الحد الأدنى لكل قطعة. المشتري الجاد يرجع لك قبل تثبيت البيع أو الموعد.

خل الحساب مسجّل، وخلك صاحب القرار الأخير

حتى تصل المهمة للرسائل، لازم يبقى Facebook متاحًا في المتصفح. وخلك أنت المسؤول عن الموافقة النهائية على السعر والموعد وطريقة الدفع.

لو ما اشتغل بالشكل المطلوب

مو متأكد أن المهمة انحفظت: قل: "show me the scheduled task you created".

عندك مشترون نشطون: اطلب تشغيلها بوتيرة أقرب ضمن الحدود المتاحة.

الرد ما ناسَب أسلوبك: أعطه قاعدة واضحة مرة واحدة، مثل: لا تنزل أكثر من 15%، أو اعرض الاستلام المحلي أولًا.

برومبتات إضافية تساعدك تبيع أكثر

الأربعة السابقة هي النظام الأساسي. استخدم البرومبتات التالية داخل نفس المحادثة وقت الحاجة.

اكتشف القطع اللي ممكن تكون قيمتها أعلى

SPOT THE SLEEPERS

```
Which of these items could be worth a lot more to the right buyer (vintage, collectible, discontinued, or a hot brand)? Tell me what makes each one valuable and where the serious buyers actually shop for it.
```

اختر أفضل منصة لكل قطعة

WHERE TO SELL EACH ITEM

```
For each item, tell me the single best place to sell it and one backup: Facebook Marketplace, eBay, Poshmark, or OfferUp. Say whether it's worth shipping or better sold locally, and why.
```

رد على مشتري صعب

REPLY TO A SPECIFIC BUYER

```
Here's a message from a buyer: "[paste it]". My floor on this item is $[X]. Write me a friendly reply that holds my price and keeps them interested. If they're lowballing, counter smart instead of saying no.
```

افحص إذا الرسالة احتيالية

SCAM CHECK

```
Here's a message from a buyer: "[paste it]". Does this match any common marketplace seller scam? Point out the red flags and tell me how to respond safely.
```

استلم فلوسك بدون ما تنحرق

النظام يساعد في البيع، لكن العادات التالية تحميك في مرحلة الدفع والتسليم.

أشهر علامات الاحتيال

إذا عرض المشتري مبلغًا زائدًا ويطلب منك إعادة الفرق، أو طلب رمز تحقق، أو أصر على Gift Card أو تحويل غير قابل للاسترجاع، اعتبرها علامة خطر. انسخ أي رسالة غريبة في برومبت فحص الاحتيال قبل الرد.

المقابلة والتسليم

للاستلام المحلي، قابل في مكان عام وبالنهار. نقطة تبادل آمنة قرب مركز شرطة خيار ممتاز، وخذ شخصًا معك للأغراض الكبيرة. لا تسلّم القطعة حتى تتأكد أن المبلغ وصلك فعلًا.

الشحن

استخدم نظام الدفع وملصق الشحن الرسمي داخل المنصة حتى تبقى مشمولًا بالحماية. لا تقبل طريقة دفع تطلعك خارج المنصة.

القاعدة الذهبية

إذا المشتري عقد العملية بشكل غير طبيعي، غالبًا هو محتال أو بيتعبك. المشتري الحقيقي يدفع ويستلم. لا تتعلق بمشتري واحد.

استلم بالطريقة الآمنة

كاش أو دفعة مؤكدة الوصول، في مكان عام وبالنهار. وللشحن استخدم دفع المنصة فقط. إذا حسيت أن الوضع مو طبيعي، اترك الصفقة.

ورقة الغش في صفحة واحدة

البرومبتات الأربعة بالترتيب. استخدم نفس المحادثة، فعّل Web Search، وسجّل الدخول إلى Facebook قبل الخطوتين 3 و4.

1. PRICE IT

```
I've uploaded a photo of each item I'm selling. Go through every one and use web search to check what it's actually selling for now. For each, give me what it is, its condition, its value, and a realistic quick-sale price based on recent SOLD listings. Flag anything worth more than it looks.
```

2. WRITE THE LISTINGS

```
Now write a complete, ready-to-post Facebook Marketplace listing for each item: a searchable title, an honest full description, and the price to list at with room to negotiate. Also tell me the lowest price I should accept for each one.
```

3. POST THEM FOR ME

```
Open your browser and create each listing on Facebook Marketplace using my photos and what you wrote. Set the category, condition, cover photo, and my location. Show me each one to confirm before publishing, and post them one at a time. (Be logged into Facebook first.)
```

4. NEGOTIATE ON AUTOPILOT

```
Set up a task every 24 hours that checks my Marketplace messages and negotiates for me: hold near list price, never below my floors, counter lowballers, and bring me any serious buyer to approve before agreeing to a sale.
```

خطة التنفيذ: 1) صوّر 5 أغراض ما تستخدمها. 2) افتح ChatGPT وارفع الصور وشغّل البرومبتين 1 و2. 3) سجّل الدخول إلى Facebook وشغّل البرومبت 3. 4) شغّل البرومبت 4 للردود. 5) خلك صاحب الموافقة النهائية.

تبغى المزيد من استخدامات الذكاء الاصطناعي العملية؟

أنشر محتوى يومي عن أدوات الذكاء الاصطناعي، البرومبتات، وطرق الاستخدام اللي توفر عليك وقت وتساعدك تنجز أكثر.

TAHSHR.AI

TikTok | Instagram

الأغراض اللي عندك بدون استخدام قد تكون كنزًا لشخص ثاني. خل الذكاء الاصطناعي يساعدك تبيعها.