

خلّ ChatGPT يبني لك مشروعك الجانبي

أربع بروبمبتات فقط: يخليك ChatGPT يكتشف فكرة مناسبة لك، يحوّلها إلى خطة واضحة، يبني النسخة الأولى، ثم يعطيك خطة للوصول لأول 100 مستخدم.

[أول 100 مستخدم](#)[بناء التطبيق](#)[خطة الربح](#)[اكتشاف الفكرة](#)

للتواصل

info@taha-ai.com

تابعني للمزيد من أدلة الذكاء الاصطناعي

TAHSHR.AI@

من حياتك إلى تطبيق شغال

الفكرة في الدليل بسيطة: بدل ما تبدأ من "أبغى مشروع"، خلي ChatGPT يستخرج المشروع من مهاراتك، اهتماماتك، والمشاكل اللي تواجهها أصلاً.

4

برومبتات بالترتيب

1

جلسة واحدة

\$0

للبدء حسب الدليل

1

المقابلة

يكتشف فكرة مناسبة لك

2

الخطة

يحدد المنتج والعميل والربح

3

البناء

ينشئ النسخة الأولى وينشرها

4

الإطلاق

يعطيك خطة أول 100 مستخدم

وش تحتاج؟

حسب الدليل: افتح تطبيق ChatGPT واستخدم وضع Work في الأعلى، وفعل الإملء الصوتي إذا تبغى تجاوب بسرعة أثناء المقابلة.

لا تبدأ بفكرة ضخمة

هدفك مو بناء "الشركة النهائية" من أول يوم. الهدف هو نسخة بسيطة تحل مشكلة واحدة وتقدر تعرضها على أشخاص حقيقيين بسرعة.

خله يقابلك ويطلع الفكرة

لا تحاول تخترع فكرة من الصفر. خلّ ChatGPT يسألك سؤال وراء سؤال ويستخرج الفرصة من الأشياء اللي تعرفها فعلاً.

PROMPT 1 - INTERVIEW ME

Interview me about my hobbies, my skills, the ideas I keep coming back to, and the daily problems I actually deal with. Ask me one question at a time. Then, based on my answers, find one profitable app or tool idea I could realistically build and sell.

وش يصير بعدها؟

راح يسألك عن هواياتك، مهاراتك، الأفكار اللي ترجع لها دائماً، والمشاكل اليومية اللي تضايقك. بعدها يحول إجاباتك إلى فكرة تطبيق أو أداة قابلة للبيع.

نصيحة مهمة

استخدم الإملاء الصوتي وجاوب بتفصيل. كلما أعطيته أمثلة حقيقية من حياتك وشغلك، كانت الفكرة النهائية أدق وأقرب لشيء تقدر تبيعه.

حوّل الفكرة إلى خطة كاملة

بعد ما يطلع لك فكرة واضحة، لا تبدأ البناء مباشرة. خله يحولها إلى blueprint: من العميل؟ وش المشكلة؟ كيف يستخدم المنتج؟ وكيف يدخل فلوس؟

PROMPT 2 - THE FULL PLAN

Now build me the full plan for this app: exactly what it does, who it's for, how someone uses it step by step, how it makes money, and how the back end would run.

ركز على هذه الأشياء في الخطة

القيمة الأساسية للمنتج، العميل المستهدف، رحلة المستخدم، طريقة تحقيق الإيرادات، وأبسط طريقة لتشغيل الـ back end.

Pressure-test قبل البناء

اسأله بعد الخطة مباشرة:

What's the simplest possible version I could launch this week, and who would pay for it?

ابن النسخة الأولى وانشرها

هنا تنتقل من التخطيط إلى شيء فعلي يقدر شخص ثاني يفتحه ويجربه.

PROMPT 3 - BUILD + PUBLISH

Now use Sites to actually build this app for me and publish it live to a web address I can share, a working first version I can start using and showing people today.

وش تتوقع من النسخة الأولى؟

حسب الدليل، ميزة Sites مناسبة لبناء أداة بسيطة، حاسبة، web app خفيف، أو landing page فيها وظيفة فعلية. هدفك شيء حي وقابل للاختبار، مو منتج ضخم من أول محاولة.

لا تعقّد الدفع من البداية

إذا تبغى تبدأ البيع بسرعة، أضف رابط دفع بسيط مثل Stripe أو PayPal واطلب من ChatGPT إضافة زر شراء يفتح صفحة الدفع.

جيب أول 100 مستخدم

التطبيق الحي بدون مستخدمين ما يصنع مشروع. هذه الخطوة تحول البناء إلى إطلاق حقيقي.

PROMPT 4 - FIRST 100 USERS

Now give me the exact step-by-step strategy to get my first 100 people to sign up or buy. Tell me where to find them, what to say, and what to post, tailored to this specific app. Give me a simple day-by-day plan I can follow.

النتيجة المطلوبة

خطة يومية واضحة: وين تلقى الناس المناسبين، وش تقول لهم، وش تنشر، وكيف تحول الاهتمام إلى تسجيل أو شراء.

الجزء المهم فعلاً

البرمجة صارت أسهل، لكن الفلوس تجي من عرض مفيد وناس حقيقيين يستخدمونه. أطلق، اسمع، عدّل، وكرر. لا تنتظر النسخة المثالية.

برومبتات تحول التطبيق إلى مشروع

كَمَل في نفس المحادثة. هذه البرومبتات تساعدك في الاسم، التسعير، الإطلاق، والتعلّم من أول العملاء.

NAME + BRAND

Give me 10 name ideas for this app, a one-line tagline, and a simple description I can use everywhere. Make it clear, not clever.

PRICING

What should I charge for this, and how, one-time, monthly, or a free version with a paid upgrade? Give me a simple pricing plan and why it works.

LAUNCH CONTENT

Write me 5 social posts announcing this app, in a real, non-salesy voice, each with a different angle (the problem, a demo, a result, a story, a call to try it).

GET FEEDBACK

Write me a short, friendly message to send my first users asking what they'd want improved and what they'd pay for, without being annoying.

فكرة إضافية مفيدة

بعد أول 5-10 مستخدمين، اطلب من ChatGPT تلخيص كل الملاحظات إلى: أكثر 3 مشاكل تكررت، المزايا الأكثر طلبًا، وما الذي يستحق البناء أولاً.

الأربع برومبتات في صفحة واحدة

شغلها بالترتيب وفي نفس المحادثة حتى ييني كل Prompt على اللي قبله.

INTERVIEW ME 1

Interview me about my hobbies, my skills, the ideas I keep coming back to, and the daily problems I actually deal with. Ask me one question at a time. Then, based on my answers, find one profitable app or tool idea I could realistically build and sell.

THE FULL PLAN 2

Now build me the full plan for this app: exactly what it does, who it's for, how someone uses it step by step, how it makes money, and how the back end would run.

BUILD + PUBLISH 3

Now use Sites to actually build this app for me and publish it live to a web address I can share, a working first version I can start using and showing people today.

FIRST 100 USERS 4

Now give me the exact step-by-step strategy to get my first 100 people to sign up or buy. Tell me where to find them, what to say, and what to post, tailored to this specific app. Give me a simple day-by-day plan I can follow.

خطة التنفيذ

1. ابدأ بالمقابلة وخذ فكرة واحدة فقط.
2. اطلب أبسط نسخة ممكنة تقدر تطلقها هذا الأسبوع.
3. ابن النسخة الأولى وانشرها.
4. احصل على أول 10 مستخدمين قبل ما توسع المزايا.
5. اجمع الملاحظات، حسّن المنتج، ثم كرر الإطلاق.

الفكرة كانت عندك من البداية

الذكاء الاصطناعي هنا هو بديل عنك. هو يختصر المسافة بين خبرتك وفكرتك وبين أول نسخة يقدر شخص حقيقي يستخدمها ويدفع عليها.

لا تقضي أسابيع في التخطيط. ابنِ النسخة الصغيرة، اعرضها على الناس، وتعلّم من ردودهم. المشروع الحقيقي يبدأ بعد أول مستخدم، مو بعد آخر سطر كود.